

Geschäftsführer Vermögensverwaltung m/w/d

Schwerpunkt Vertrieb

Dr. Schannath Executive Search ist eine auf den Kapitalmarkt spezialisierte Personalberatung mit Büros in Frankfurt, Hamburg und Hannover. Für unseren Auftraggeber, eine von der BaFin nach §15 WpIG regulierte Vermögensverwaltung, die sich auf die Entwicklung und Verwaltung von Aktienfondsstrategien spezialisiert hat, suchen wir **exklusiv** zum schnellstmöglichen Zeitpunkt für den Hauptsitz im Großraum München einen Geschäftsführer m/w/d mit Schwerpunkt Vertrieb.

Ihre Aufgaben | Ihr Verantwortungsbereich

- Gesamtverantwortung für den Auf- und Ausbau des B2C-Vertriebs der hauseigenen Fonds mit Schwerpunkt Aktienfonds bis hin zur individuellen Einzelkontenverwaltung
- Strategische und operative Leitung des Vertriebsgeschäfts, insbesondere Verantwortung für die Entwicklung und Steuerung von Umsatz-, Ertrags- und Wachstumszielen
- Verantwortung für Akquisition und Betreuung vermögender Privatkunden und Stiftungen
- Positionierung und erfolgreiche B2C-Platzierung der Produkte im Markt sowie fortlaufender Ausbau der Kundensegmente
- Führung, Entwicklung und Steuerung des Vertriebsteams mit klarer Zielorientierung und ergebnisbezogener Kultur
- Enge Zusammenarbeit mit dem Gründer-Geschäftsführer in allen strategischen und unternehmerischen Fragestellungen
- Schnittstelle zum Marketing bei der Entwicklung wirkungsvoller Vertriebs- und Kommunikationsmaßnahmen
- Sicherstellung der regulatorischen und Compliance-konformen Prozesse im Rahmen der aufsichtsrechtlichen Vorgaben

Ihre Qualifikation

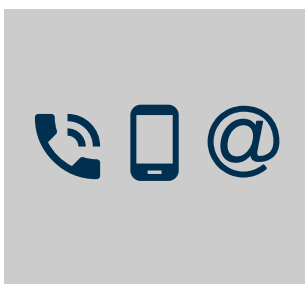
- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, Finanzwirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Führungserfahrung im Finanzdienstleistungs- oder Vermögensverwaltungsbereich, idealerweise als Vertriebsleiter oder Geschäftsführer
- Geschäftsleitereignung gemäß §20 WpIG oder mindestens drei Jahre einschlägige Tätigkeit in einer Vermögensverwaltung mit eigenständiger Vermögensverwaltungstätigkeit
- Fundierte Kenntnisse der aufsichtsrechtlichen Anforderungen (MiFID II, KWG, WpIG, WpHG) und deren praktischer Umsetzung





Ihre Persönlichkeit

- Ausgeprägte Führungskompetenz – Sie können anpacken, motivieren und begeistern, verstehen es, Mitarbeiter zu entwickeln und zu schulen
- Leidenschaft, Herzblut und unternehmerischer Hunger, verbunden mit dem Anspruch, etwas zu bewegen und nachhaltig auf- und auszubauen
- Ausgeprägtes analytisches und strategisches Denken, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Exzellente Kommunikations-, Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeiten, hohe Kundenorientierung und ausgeprägte Netzwerkkompetenz



Kontakt

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Für weitere Details und Fragen zu dieser Position steht Ihnen Herr Dr. Heinz Schannath unter 069 / 50956-5437 und HS@schannath.com gern zur Verfügung. Dabei sichern wir Ihnen absolute Vertraulichkeit und Diskretion zu.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins an GFVV@schannath.com



Frankfurt

MesseTurm
Friedrich-Ebert-Anlage 49
60308 Frankfurt/Main
frankfurt@schannath.com

069 / 50956-5437

Hamburg

Hohe Bleichen 12
20354 Hamburg
hamburg@schannath.com

040 / 37644-922

Hannover

Schmiedewiese 7
31319 Sehnde
info@schannath.com

05132 / 58668-99